

Acquify lanciert Plattform zur Demokratisierung von Unternehmensnachfolge

KMU repräsentieren das Rückgrat der Schweizer Wirtschaft. Konkret bedeutet das, dass 99.73% aller Unternehmen weniger 250 Mitarbeitende beschäftigen. Diese erwirtschaften jedoch mehr als die Hälfte des Bruttoinlandsprodukts und bilden für etwas mehr als 3 Millionen Arbeitnehmer und deren Familien Arbeit und Lebensgrundlage. Das macht ca. zwei Drittel aller Beschäftigten aus. Was wäre also die Schweizer Wirtschaft ohne die kleinen und mittleren Unternehmen?

Das typische Schweizer KMU ist eine Einzelfirma, beschäftigt weniger als zehn Personen und orientiert sich grösstenteils am einheimischen Markt. Viele dieser Betriebe sind über Jahrzehnte hinweg mit viel Herzblut und Schweiss aufgebaut worden. Ein oftmals dabei vernachlässigtes Thema ist die Nachfolge. So kommt es immer wieder vor, dass die Zukunft des Unternehmens und dessen Mitarbeiter unsicher ist. Diese Situation spitzt sich aufgrund des demografischen Wandels weiter zu.

Beide Gründer von Acquify haben Familienangehörige, die der Herausforderung der Nachfolgeregelung ebenso gegenüberstanden. Weil in vielen Fällen die Hürden einen Nachfolger zu finden und die Transaktion abzuwickeln, unverhältnismässig hoch sind, bleiben die Optionen limitiert. Nicht selten werden daher profitable Kleinunternehmen einfach geschlossen, anstatt in ein neues Kapitel überführt.

Mit Acquify sollen nun auch kleine Unternehmen Schritt für Schritt Nachfolgelösungen erarbeiten und Arbeitsplätze erhalten können. Acquify ist ein neuartiger KMU-Marktplatz mit integriertem, digitalen Prozessmanagement und verbindet Verkäufer und Käufer sowie Ihre Treuhänder mit Steuer-, Rechts- sowie M&A-Experten. Weiter bringt die Plattform auch finanzierende Banken an den Tisch. Damit wird der Zugang zu Nachfolgelösungen in der Breite demokratisiert.

“Als Softwareunternehmer bauen wir auf starke Partnerschaften mit langjährigen Industrieexperten wie Business Transaction“, betont Mattia Rüfenacht, Mitgründer von Acquify. “Das Ziel der Zusammenarbeit ist es, gemeinsam eine Lösung zu entwickeln, mit welcher sowohl kleine wie auch grössere Unternehmens-Deals super effizient gemacht werden können.”

“Die Schweizer KMU-Landschaft hat eine immense volkswirtschaftliche Bedeutung – wir wollen unseren Beitrag leisten und das Thema der externen Nachfolgeregelung zugänglicher machen. In Acquify sehen wir einen instrumentellen Partner, genau das zu erreichen“, so Yves Süess Gründungspartner der Business Transaction AG.

Acquify ist ein Unternehmen des Company Builders betascale.

Über Acquify

Acquify ist auf einer Mission, gemeinsam mit Partnern mehr Unternehmen in ein neues Kapitel zu begleiten. Der KMU-Marktplatz mit integriertem Prozessmanagement bietet Möglichkeiten, Übernahmen holistisch und unter Einbindung aller relevanten Parteien über eine Plattform abzuwickeln. Das Unternehmen wurde 2023 von Serien-Gründer Alain Veuve und Mattia Rüfenacht gegründet und hat Sitz in Sissach, Basel-Landschaft.

Über betascale

betascale ist ein Company Builder mit Fokus auf Software-as-a-Service (SaaS) und vereint Company Building mit Corporate Innovation Services und Venture Capital. Gegründet 2022 von Serien-Gründer Alain Veuve und Mattia Rüfenacht, beschäftigt betascale heute verschiedene Teams im Bereich Software Engineering und Company Building. betascale ist auf dem Weg der grösste Schweizer SaaS Company Builder zu werden und über die Landesgrenzen zu expandieren.

Medienkontakt:

Philippe Jaggi
Media Relations
Gewerbestrasse 12
4450 Sissach
philippe.jaggi@betascale.ch

<https://acquify.ch/> | <https://betascale.ch/>